

Industry Update

กลุ่มพัฒนาที่อยู่อาศัย



Presale 3Q67 ดูแฝง...หวังดีขึ้น 4Q67

PRESALE รวมของผู้ประกอบการ 14 บริษัท งวด 3Q67 คาด 7.22 หมื่นล้านบาท ลดลง 6% YOY และ 3.8% QOQ ถือว่าไม่ตึงในมุมมองของฝ่ายวิจัย นอกจากความล่าช้าในการเปิดโครงการใหม่ที่น้อยกว่าแผนเดิม แรงกดดันจากการฟื้นตัวของเศรษฐกิจไม่ทั่วถึง, ปัญหาหนี้ครัวเรือน ดอกเบี้ยไทยและการถูกปฏิเสธสินเชื่อที่อยู่ระดับสูง ส่งผลให้เกิดการชะลอการซื้อที่อยู่อาศัย เป็นเหตุให้ออดขาย 9M67 รวม 2.18 แสนล้านบาท ลดลง 6.7% YOY คิดเป็นสัดส่วน 70% ของเป้าทั้งปีที่ฝ่ายวิจัยคาด 3.12 แสนล้านบาท แม้มีโอกาสเปิด DOWNSIDE แต่คาดยอดขายทั้งปียังเกิน 3 แสนล้านบาท โดย 4Q67 จะเห็นการเปิดโครงการใหม่มากที่สุดของปี

แม้ภาพรวมกลุ่มฯ จะยังมีแรงกดดันจากปัจจัยแวดล้อมเชิงลบ กระทบต่อกำลังซื้อ เห็นได้จากสัญญาณยอดขาย 3Q67 ที่ไม่ตึง แต่ทิศทางกำไรปกติกลุ่มฯ 3Q67 คาดใกล้เคียง 2Q67 (แต่ยังอ่อนตัว YOY) จากการส่งมอบต่อเนื่องของ BACKLOG แนวราบ และโอนคอนโดฯ ใหม่ และคาดกำไรเร่งตัวขึ้นใน 4Q67 ซึ่งปกติเป็นไตรมาสดีสุดของปี ตามการเปิดโครงการแนวราบใหม่มากขึ้น, ส่งมอบคอนโดฯ ใหม่ต่อเนื่อง, การใช้กลยุทธ์ขายเชิงรุก รวมถึงการใช้ประโยชน์ของมาตรการลดค่าโอนฯ-จดจำนองสำหรับที่อยู่อาศัยไม่เกิน 7 ล้านบาท ก่อนสิ้นสุดมาตรการสิ้นปีนี้ ตลอดจนความคาดหวังการผ่อนคลายของดอกเบี้ยไทย และการออกมาตรการกระตุ้นอสังหาริมทรัพย์ของภาครัฐ ล้วนเป็นปัจจัยสนับสนุนต่อการดำเนินงาน 4Q67 คงแนะนำลงทุนเท่าตลาดสำหรับกลุ่มฯ เลือกหุ้นเด่นในงวดนี้ คือ AP, SPALI และ SC

ประมาณการตัวเลขสำคัญทางการเงิน (สำหรับ 14 บริษัท)

สิ้นสุด 31 ส.ค.	2564	2565	2566	2567F	2568F
รายได้	222,821	252,878	239,449	230,781	245,408
กำไรปกติ	32,557	39,720	33,927	29,559	32,337
Norm Profit Margin	14.6%	15.7%	14.2%	12.8%	13.2%
Norm PER (X)	9.93	8.97	9.02	8.76	8.02
PBV (X)	1.02	1.04	0.86	0.70	0.67
ROAE (%)	11.0%	12.6%	10.5%	8.7%	8.4%
ROAA (%)	4.9%	5.6%	4.5%	3.7%	3.6%

ที่มา: สายงานวิจัย บล. เอเชีย พลัส

🕒 15 ตุลาคม 2567

HOUSING

Neutral

RESEARCH DIVISION

บริษัทหลักทรัพย์ เอเชีย พลัส

นวลพรรณ น้อยรัชกุล

นักวิเคราะห์ปัจจัยพื้นฐานด้านตลาดทุน และทางเทคนิค

เลขทะเบียนนักวิเคราะห์: 019994

Industry Update

Presale 3Q67 แผ่วลงทั้ง YoY และ QoQ

จากการรวบรวมข้อมูลของผู้ประกอบการ 14 บริษัทในกลุ่มพัฒนาที่อยู่อาศัย คาดยอดขาย (Presale) งวด 3Q67 เท่ากับ 7.22 หมื่นล้านบาท ลดลง 6% yoy และ 3.8% qoq ถือเป็นตัวเลขที่ไม่สดใสนักในมุมมองของฝ่ายวิจัย (เดิมคาดการณ์ฟื้นตัวของยอดขาย) ส่วนหนึ่งเป็นเพราะความล่าช้าในการเปิดโครงการใหม่ โดย 3Q67 เปิดรวม 45 โครงการ มูลค่า 5.7 หมื่นล้านบาท น้อยกว่าแผนเดิมที่ บริษัทเคยให้ข้อมูลหลังประกาศงบ 2Q67 ที่คาดเปิดรวม 93 โครงการ มูลค่า 7.8 หมื่นล้านบาท หลัก ๆ มาจาก ORI ไม่มีการเปิดโครงการใหม่ (เดิมคาดเปิดโครงการมูลค่า (+/-) 7 พันล้านบาท) และเน้นขายสต็อกโครงการเดิม, PSH เปิดน้อยกว่าเดิมไป 6 โครงการ มูลค่า 5 พันล้านบาท เช่นเดียวกับ SENA เปิดเพียง 1 โครงการคอนโดฯ ขนาดเล็ก และ SIRI เปิดน้อยกว่าเป้าหมายเดิม 5 โครงการ คิดเป็นมูลค่า 7.18 พันล้านบาท จากสาเหตุไม่ว่าจะเป็นทั้งเรื่องความพร้อมของตัวโครงการบ้านเดี่ยวระดับบน และความล่าช้าของการขอใบอนุญาต เช่น EIA สำหรับคอนโดฯ ทำให้มูลค่าเปิดโครงการใหม่ 3Q67 ลดลง 40% yoy และ 41% qoq จากระดับกว่า 9 หมื่นล้านบาทงวดปีก่อนและงวดก่อน

นอกจาก 3Q67 กลายเป็นไตรมาสที่เปิดโครงการใหม่น้อยสุดของปีแล้ว ภาพตลาดอสังหาริมทรัพย์ยังเผชิญกับปัจจัยกดดันทั้งการฟื้นตัวของเศรษฐกิจไม่ทั่วถึง, ปัญหาหนี้ครัวเรือน ทิศทางดอกเบี้ยไทย และอัตราถูกปฏิเสธสินเชื่อที่อยู่ระดับสูง ส่งผลให้เกิดการชะลอการซื้อที่อยู่อาศัย ส่วนเป็นเหตุให้ยอดขายหดตัวดังข้างต้น

การเปิดโครงการใหม่ของผู้ประกอบการงวด 3Q67

บริษัท	จำนวนโครงการรวม			มูลค่ารวม (ลบ.)			มูลค่าแนวราบรวม (ลบ.)			มูลค่าคอนโดรวม (ลบ.)		
	3Q66	2Q67	3Q67	3Q66	2Q67	3Q67	3Q66	2Q67	3Q67	3Q66	2Q67	3Q67
AP	14	19	12	18,500	25,460	9,850	18,500	17,660	8,900	-	7,800	950
ASW	2	2	3	2,850	2,360	4,500	1,050	-	3,300	1,800	2,360	1,200
LH	3	1	3	6,280	1,685	7,850	6,280	1,685	7,850	-	-	-
LALIN	5	5	1	2,850	2,570	1,000	2,850	2,570	1,000	-	-	-
ANAN	0	1	0	-	911	-	-	911	-	-	-	-
QH	2	2	0	2,673	3,815	-	2,673	3,815	-	-	-	-
PSH	2	5	2	3,747	5,534	2,750	1,403	5,534	940	2,344	-	1,810
SC	7	7	3	8,870	13,590	5,120	8,870	13,590	5,120	-	-	-
SPALI	9	5	11	9,630	6,080	15,100	9,630	6,080	14,500	-	-	600
SIRI	11	13	8	11,130	13,310	8,750	8,970	5,810	2,300	2,160	7,500	6,450
LPN	6	2	1	5,510	2,210	1,370	3,410	1,230	1,370	2,100	980	-
SENA	5	2	1	5,045	6,784	318	1,630	-	-	3,415	6,784	318
ORIBRI	8	6	0	13,210	9,730	-	5,800	3,250	-	7,410	6,480	-
NOBLE	3	1	0	3,600	1,900	-	3,600	1,900	-	-	-	-
รวม	77	71	45	93,895	95,939	56,608	74,666	64,035	45,280	19,229	31,904	11,328
สัดส่วน							80%	67%	80%	20%	33%	20%

ที่มา: สายงานวิจัย บล. เอเชีย พลัส

Industry Update

ยอด PRESALE ของผู้ประกอบการงวด 3Q67

Presale (ล้านบาท)	3Q66			2Q67			3Q67F			% YoY			% QoQ		
	รวม	แนวราบ	คอนโดฯ	รวม	แนวราบ	คอนโดฯ	รวม	แนวราบ	คอนโดฯ	รวม	แนวราบ	คอนโดฯ	รวม	แนวราบ	คอนโดฯ
AP	11,677	8,499	3,178	14,414	8,416	5,998	13,418	9,113	4,305	14.9%	7.2%	35.5%	-6.9%	8.3%	-28.2%
ASW	3,861	117	3,744	4,461	570	3,891	3,848	223	3,625	-0.3%	90.6%	-3.2%	-13.7%	-60.9%	-6.8%
LH	5,572	5,388	184	4,286	3,824	462	4,846	3,146	1,700	-13.0%	-41.6%	823.9%	13.1%	-17.7%	268.0%
LALIN	1,153	1,153	-	949	949	-	1,153	1,153	-	0.0%	0.0%	-	21.5%	21.5%	-
ANAN	5,163	836	4,327	3,669	646	3,023	3,950	591	3,359	-23.5%	-29.3%	-22.4%	7.7%	-8.5%	11.1%
QH	2,464	2,258	206	2,329	1,861	468	1,811	1,541	270	-26.5%	-31.8%	31.1%	-22.2%	-17.2%	-42.3%
PSH	5,125	3,639	1,486	4,104	3,220	884	3,690	2,350	1,340	-28.0%	-35.4%	-9.8%	-10.1%	-27.0%	51.6%
SC	8,434	4,295	4,139	5,679	4,040	1,639	6,486	5,189	1,297	-23.1%	20.8%	-68.7%	14.2%	28.4%	-20.9%
SPALI	6,227	4,449	1,778	6,434	4,157	2,277	6,703	4,291	2,412	7.6%	-3.6%	35.7%	4.2%	3.2%	5.9%
SIRI	7,581	4,850	2,731	10,673	6,543	4,130	10,308	5,932	4,376	36.0%	22.3%	60.2%	-3.4%	-9.3%	6.0%
LPN	2,581	498	2,083	2,866	602	2,264	2,168	576	1,592	-16.0%	15.7%	-23.6%	-24.4%	-4.3%	-29.7%
SENA	2,511	466	2,045	2,837	518	2,319	3,150	400	2,750	25.4%	-14.2%	34.5%	11.0%	-22.8%	18.6%
ORV/BRI	12,472	3,111	9,361	10,192	2,000	8,192	8,486	1,358	7,128	-32.0%	-56.4%	-23.9%	-16.7%	-32.1%	-13.0%
NOBLE	2,249	779	1,470	2,273	114	2,159	2,280	180	2,100	1.4%	-76.9%	42.9%	0.3%	57.9%	-2.7%
รวม	77,070	40,338	36,732	75,166	37,460	37,706	72,297	36,043	36,254	-6.2%	-10.6%	-1.3%	-3.8%	-3.8%	-3.9%
สัดส่วน		52.3%	47.7%		49.8%	50.2%		49.9%	50.1%						

ที่มา: สายงานวิจัย บล. เอเชีย พลัส

ยอดขายแนวราบอ่อนตัวกว่าคอนโดฯ

หากพิจารณารายกลุ่มสินค้า พบว่ายอดขายกลุ่มแนวราบ 3Q67 คาดที่ 3.6 หมื่นล้านบาท (สัดส่วน 50% ของยอดขายรวม) อ่อนตัว 11% yoy และ 4% qoq โดยหลายบริษัทใหญ่ อย่าง LH, QH, PSH และ ORI ยังคงประสบกับปัญหายอดขายแนวราบอ่อนแอทั้ง yoy และ qoq ส่วนทางกับ SPALI มีพัฒนาการของยอดขายแนวราบที่ดีขึ้น qoq ส่วนหนึ่งเปิดโครงการแนวราบมากขึ้น และได้แรงหนุนจากโครงการต่างจังหวัด เช่นเดียวกับ SIRI ยอดขายแนวราบเติบโตได้ดี yoy (แต่ qoq ลดลงเพราะเปิดโครงการใหม่น้อย) หนุนจากกลุ่มบ้านเดี่ยวระดับบน ขณะที่ AP และ SC โดดเด่นในไตรมาสนี้ ด้วยยอดขายแนวราบดีกว่ากลุ่มฯ สามารถเติบโต yoy และ qoq นอกจากเปิดโครงการใหม่ต่อเนื่อง ในส่วนของ SC มีการเพิ่มกลยุทธ์ขายเชิงรุกมากขึ้น ผ่านการออกแคมเปญ และจัดงาน EVENT ตามศูนย์การค้า

สำหรับคอนโดฯ คาดยอดขาย 3.62 หมื่นล้านบาท (สัดส่วน 50%) ถือว่าทำได้ดีกว่าแนวราบ แม้การเปิดตัวคอนโดฯ ใหม่ 3Q67 มีเพียง 12 โครงการ มูลค่า 1.11 หมื่นล้านบาท (น้อยกว่าแผนเดิมคาดมูลค่า 2.3 หมื่นล้านบาท) ต่ำกว่าเฉลี่ย 3.2-3.3 หมื่นล้านบาท ในช่วง 3Q66 และ 2Q67 แต่ยอดจองที่ดีในหลายโครงการเปิดใหม่ และการขายต่อเนื่องของโครงการเดิม (ทั้งพร้อมอยู่และอยู่ระหว่างก่อสร้าง) ทำให้ยอดขายคอนโดฯ ลดลงเพียง 1% yoy และ 3.9% qoq เป็นการหดตัวในอัตราน้อยกว่ากลุ่มแนวราบ โดยหลายบริษัทสามารถสร้างยอดขายเพิ่มขึ้นในโครงการเดิม เช่น LH ได้แรงหนุนจากเปิดตัวใหม่ของโครงการวันเวลา ณ เจ้าพระยา สร้างยอดขาย 1.3 พันล้านบาท, SENNA มีการขาย 40 ยูนิต หรือมูลค่ากว่า 300 ล้านบาทในโครงการปติ สุมวิท 101 ให้กับ Agent และ SPALI มี

Industry Update

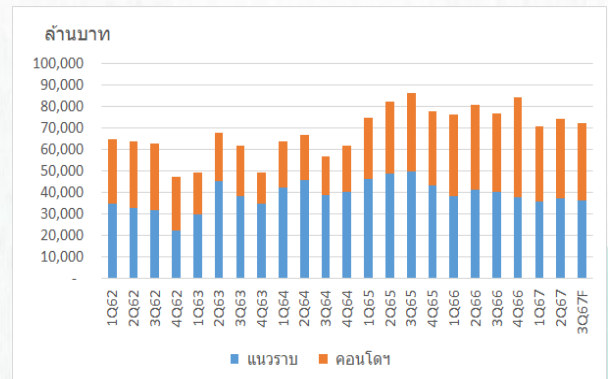
ยอดขายเพิ่มจากโครงการศุภาลัย ไอคอน สากร ที่เพิ่งสร้างเสร็จ 2Q67 มูลค่ากว่า 1 พันล้านบาท เข้ามาเพิ่มใน 3Q67 ขณะที่ยอดขายคอนโดฯ SIRI โดดเด่นจากเปิด 7 คอนโดฯใหม่ ด้วยยอดจองเฉลี่ย 35% (บางโครงการสูงกว่า 50%) และ AP มีการขายต่อเนื่องของโครงการที่เปิดใหม่ปลายไตรมาส 2 และมียอดจองเข้ามาเพิ่มไตรมาส 3 เช่น Life เจริญนคร-สากร (มูลค่า 2.5 พันล้านบาท ขาย 55%)

ยอด PRESALE ของผู้ประกอบการงวด 9M67

บริษัท	9M67F			9M67F เทียบกับปีทั้งปี			
	รวม	9M66	% YoY	สัดส่วน	เป้าหมาย	สัดส่วน	เป้าหมายวิจัย
AP	37,503	35,324	6.2%	65.8%	57,000	74.9%	50,085
ASW	14,578	11,784	23.7%	81.9%	17,800	86.5%	16,856
LH	14,739	14,367	2.6%	47.5%	31,000	70.3%	20,970
LALIN	2,970	3,711	-20.0%	45.3%	6,550	71.6%	4,150
ANAN	12,830	14,873	-13.7%	55.8%	23,000	61.2%	20,975
QH	5,827	6,384	-8.7%	63.0%	9,250	69.8%	8,350
PSH	11,167	14,240	-21.6%	41.4%	27,000	62.7%	17,800
SC	18,125	20,680	-12.4%	64.7%	28,000	72.5%	25,005
SPALI	20,064	23,512	-14.7%	55.7%	36,000	67.3%	29,833
SIRI	30,545	25,699	18.9%	67.9%	45,000	70.3%	43,428
LPN	6,892	7,988	-13.7%	62.7%	11,000	69.6%	9,900
SENA	8,438	7,894	6.9%	48.2%	17,500	76.0%	11,106
ORI/BRI	26,817	36,937	-27.4%	54.7%	49,000	69.4%	38,639
NOBLE	7,914	10,681	-25.9%	38.4%	20,600	52.6%	15,035
รวม	218,409	234,074	-6.7%	57.7%	378,700	70.0%	312,132

ที่มา: สายงานวิจัย บล. เอเชีย พลัส

ยอด PRESALE รายไตรมาส



ที่มา: สายงานวิจัย บล. เอเชีย พลัส

ยอดขาย 9M67 สูงสุดคือ AP ตามด้วย SIRI

จากยอดขาย 3Q67 ช้างตัน ทำให้ 9M67 คาดมียอดขายสะสม 2.18 แสนล้านบาท ลดลง 6.7% yoy คิดเป็นสัดส่วน 70% ของประมาณการฝ่ายวิจัยที่ 3.12 แสนล้านบาท (หรือสัดส่วน 58% ของเป้าหมายรวม 3.78 แสนล้านบาท) ภายใต้การเปิดโครงการใหม่ 9M67 รวม 163 โครงการ มูลค่า 2.26 แสนล้านบาท (9M66 รวม 2.33 แสนล้านบาท) แม้หากอิงตามแผนทั้งปี สะท้อนถึง 4Q67 จะมีการเปิดโครงการใหม่มูลค่าสูงถึง 1.68 แสนล้านบาท (4Q66 เปิดรวม 1.73 แสนล้านบาท) คิดเป็นสัดส่วน 43% ของมูลค่าโครงการเปิดใหม่ทั้งปี แต่คงต้องติดตามว่ากลุ่มผู้ประกอบการจะสามารถเปิดครบได้ทั้งหมด หรืออาจมีบางส่วนเลื่อนเปิดไปเป็นปี 2568 ซึ่งจะได้รับข้อมูลชัดเจนอีกครั้งหลังประกาศงบ 3Q67 อย่างไรก็ตามเชื่อว่าแม้จะมี Downside ต่อแผนเปิดโครงการใหม่ปีนี้ แต่ 4Q67 จะยังคงเป็นไตรมาสที่มีการเปิดโครงการใหม่มากที่สุดของปี และขับเคลื่อนต่อการเพิ่มขึ้นของยอดขายในไตรมาสดังกล่าว หนุนให้ยอด Presale ปีนี้มีโอกาสใกล้เคียงหรือเปิด Downside ไม่เกิน 5% เมื่อเทียบเป้าหมายวิจัยข้างต้น (เบื้องต้นคาดยอดขายทั้งปียังคงเกินระดับ 3 แสนล้านบาท)

Industry Update

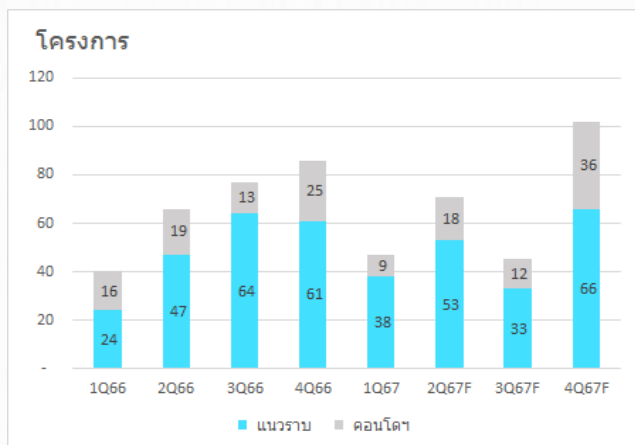
หากพิจารณายอดขายรายผู้ประกอบการ พบว่า AP มียอดขายสูงสุดในกลุ่มฯ ทั้ง 3Q67 และ 9M67 อยู่ที่ 1.34 หมื่นล้านบาท และ 3.75 หมื่นล้านบาท (+6% yoy) คิดเป็นสัดส่วน 75% ของเป้าหมายวิจัยทั้งปี ตามด้วย SIRI มียอดขายสูงเป็นอันดับ 2 ของกลุ่มฯ โดย 3Q67 มียอดขาย 1.03 หมื่นล้านบาท และ 9M67 รวม 3.05 หมื่นล้านบาท สูงขึ้น 19% yoy คิดเป็นสัดส่วน 70% ของเป้าหมายปี ตามด้วย ASW มียอดขาย 9M67 เติบโตเด่นสุด 24% yoy อยู่ที่ 1.45 หมื่นล้านบาท (สัดส่วน 86% ของเป้าหมายปี) หนุนจากการเปิดโครงการใหม่มากขึ้น และได้รับการตอบรับที่ดีทั้งกลุ่มคอนโดฯ แคมป์สในกรุงเทพฯ และโครงการที่ภูเก็ต

การเปิดโครงการใหม่ของผู้ประกอบการงวด 9M67 และ 4Q67F

บริษัท	มูลค่ารวม (ลบ.)				มูลค่าแนวราบรวม (ลบ.)				มูลค่าคอนโดรวม (ลบ.)			
	9M67F	4Q67F	2567F	9M67F กับเป้าทั้งปี	9M67F	4Q67F	2567F	9M67F กับเป้าทั้งปี	9M67F	4Q67F	2567F	9M67F กับเป้าทั้งปี
AP	40,410	17,590	58,000	69.7%	31,660	13,840	45,500	69.6%	8,750	3,750	12,500	70.0%
ASW	18,560	7,360	25,920	71.6%	4,100	-	4,100	100.0%	14,460	7,360	21,820	66.3%
LH	18,585	12,265	30,850	60.2%	18,585	12,265	30,850	60.2%	-	-	-	-
LALIN	5,120	-	5,120	100.0%	5,120	-	5,120	100.0%	-	-	-	-
ANAN	911	10,694	11,605	7.9%	911	-	911	100.0%	-	10,694	10,694	0.0%
QH	3,815	5,989	9,804	38.9%	3,815	5,989	9,804	38.9%	-	-	-	-
PSH	10,259	16,750	27,009	38.0%	8,449	15,360	23,809	35.5%	1,810	1,390	3,200	56.6%
SC	23,570	7,800	31,370	75.1%	23,570	2,800	26,370	89.4%	-	5,000	5,000	0.0%
SPALI	37,790	12,210	50,000	75.6%	37,190	6,310	43,500	85.5%	600	5,900	6,500	9.2%
SIRI	31,100	29,900	61,000	51.0%	15,640	19,360	35,000	44.7%	15,460	10,540	26,000	59.5%
LPN	4,190	-	4,190	100.0%	3,210	-	3,210	100.0%	980	-	980	100.0%
SENA	16,007	12,100	28,107	57.0%	4,346	3,868	8,214	52.9%	11,661	8,232	19,893	58.6%
ORIBRI	12,580	17,420	30,000	41.9%	3,600	6,400	10,000	36.0%	8,980	11,020	20,000	44.9%
NOBLE	3,380	18,130	21,510	15.7%	3,380	900	4,280	79.0%	-	17,230	17,230	0.0%
รวม	226,277	168,208	394,485	57.4%	163,576	87,092	250,668	65.3%	62,701	81,116	143,817	43.6%

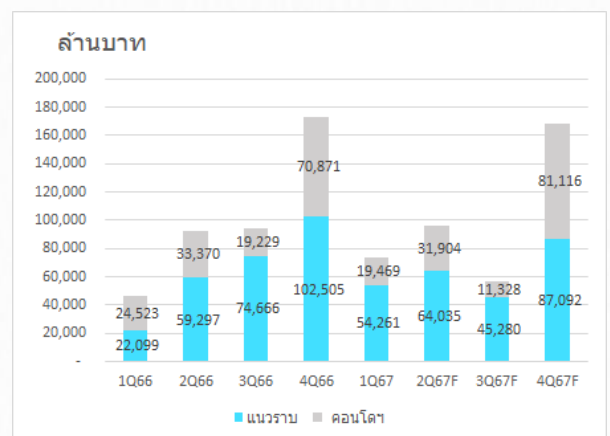
ที่มา: สายงานวิจัย บล. เอเชีย พลัส

จำนวนโครงการเปิดใหม่รายไตรมาส



ที่มา: สายงานวิจัย บล. เอเชีย พลัส

มูลค่าเปิดโครงการใหม่รายไตรมาส



ที่มา: สายงานวิจัย บล. เอเชีย พลัส

Industry Update

ท่าตลาด....เลือก AP, SPALI และ SC

แม้ภาพรวมกลุ่มพัฒนาที่อยู่อาศัย จะยังมีแรงกดดันจากปัจจัยแวดล้อมเชิงลบ กระทบต่อกำลังซื้อที่อยู่อาศัย เห็นได้จากยอดขาย 3Q67 ที่ไม่ดีนัก แต่กำไรปกติ กลุ่มฯ 3Q67 คาดใกล้เคียงงวดก่อน (แต่ยังอ่อนตัว yoy) จากการส่งมอบต่อเนื่องของ Backlog แนวราบและโอนคอนโดฯ ใหม่ เบื้องต้นประเมินผู้ประกอบการรายใหญ่จะมีการเติบโตแตกต่างกันไป โดยการส่งมอบคอนโดฯ ใหม่ คาดหนุนให้ SPALI มีกำไรปกติเติบโตดีกว่ากลุ่มฯ ทั้ง yoy และ qoq รวมถึง AP และ ORI คาดกำไรดีขึ้น qoq (แต่ยังลง yoy) เช่นเดียวกับกำไร SC จะฟื้นตัว qoq (แต่ยังลง yoy) หนุนจากแนวราบเป็นหลัก ขณะที่ LH และ SIRI คาดกำไรอ่อนตัว yoy และ qoq

อย่างไรก็ดีคาดการณ์กำไรกลุ่มฯ จะเร่งตัวขึ้นใน 4Q67 ซึ่งปกติเป็นไตรมาสดีสุดของปี ตามการเปิดโครงการแนวราบใหม่มากขึ้น, ส่งมอบคอนโดฯ ใหม่ต่อเนื่อง, การใช้กลยุทธ์ด้านราคาของผู้ประกอบการ แม้ต้องแลกกับมาร์จิ้น แต่ได้มาด้วยยอดขายและโอนฯ รวมถึงการใช้ประโยชน์ของมาตรการลดค่าโอนฯ-จดจำนองสำหรับที่อยู่อาศัยไม่เกิน 7 ล้านบาท ก่อนสิ้นสุดมาตรการสิ้นปีนี้ รวมถึงความคาดหวังของการใช้นโยบายการเงินที่นำไปสู่การผ่อนคลายของอัตราดอกเบี้ย ตลอดจนการออกมาตรการกระตุ้นภาคอสังหาริมทรัพย์ของภาครัฐ ล้วนเป็นปัจจัยสนับสนุนต่อการดำเนินงานงวด 4Q67 และเพิ่มความน่าสนใจในการลงทุนหุ้นกลุ่มนี้ นอกเหนือจากจุดเด่นในเรื่อง Valuation หุ้นที่มี PER ช้อย่ายไม่แพง และเงินปันผลสูงใจกว่า 5-6% คงแนะนำลงทุนท่าตลาดสำหรับกลุ่มฯ และ เลือกหุ้นที่มีแนวโน้มดีกว่ากลุ่มฯ ได้แก่ AP (FV@B13.30), SPALI (FV@B23.00) และ SC (FV@B3.46)

ทิศทางการเติบโตของกำไรปกติ 3Q67F

บริษัท	กำไรปกติ (ลบ.)				การเติบโต 3Q67F		กำหนดวันประกาศงบ 3Q67F
	3Q66	4Q66	1Q67	2Q67	QoQ	YoY	
AP	1,696	1,326	1,008	1,269	+	-	12 พ.ย. 67
ASW	104	419	256	538	0	+	7 พ.ย. 67
LH	1,226	1,629	1,195	1,065	-	-	14 พ.ย. 67
LPN	104	17	84	96	+	-	7 พ.ย. 67
LALIN	189	204	107	146	+	-	14 พ.ย. 67
ANAN	(165)	(212)	21	(306)	+	+	14 พ.ย. 67
PSH	304	47	65	274	-	-	14 พ.ย. 67
QH	634	607	490	620	-	-	6 พ.ย. 67
SC	503	968	183	361	+	-	7 พ.ย. 67
SIRI	1,551	1,255	1,092	1,315	-	-	13 พ.ย. 67
SPALI	1,191	2,018	614	1,599	+	+	12 พ.ย. 67
SENA	73	107	79	77	+	+	12-14 พ.ย. 67
ORI	673	(72)	196	239	+	-	14 พ.ย. 67
NOBLE	321	188	79	124	0	-	12 พ.ย. 67
รวมกลุ่มฯ	8,405	8,498	5,469	7,417	0	-	

ที่มา: สายงานวิจัย บล. เอเชีย พลัส

ANTI-CORRUPTION PROGRESS INDICATOR

คำอธิบายผลการประเมินแต่ละระดับ

ระดับที่ 1 มีนโยบาย (Committed)

มีคำมั่นหรือมติคณะกรรมการในเรื่องการดำเนินธุรกิจที่จะไม่มีส่วนเกี่ยวข้องกับการทุจริตและการดูแลให้บริษัทปฏิบัติตามกฎหมายที่เกี่ยวข้อง

ระดับที่ 2 ประกาศเจตนารมณ์ (Declared)

มีการประกาศเจตนารมณ์เข้าเป็นแนวร่วมปฏิบัติของภาคเอกชนไทยในการต่อต้านการทุจริต (CAC) หรือโครงการต่อต้านทุจริตที่กำหนดให้องค์กรต้องมีกระบวนการในตนเองเดียวกัน

ระดับที่ 3 มีมาตรการป้องกัน (Established)

มีมาตรการป้องกัน การประเมินความเสี่ยง การสื่อสารและฝึกอบรมแก่พนักงาน รวมทั้งการดูแลให้มีการดำเนินการและการทบทวนความเหมาะสมของมาตรการอย่างสม่ำเสมอ

ระดับที่ 4 ได้รับการรับรอง (Certified)

มีการสอบทานจากคณะกรรมการตรวจสอบหรือผู้สอบบัญชีที่สำนักงาน ก.ล.ต. ให้ความเห็นชอบ และได้รับการรับรองหรือผ่านการตรวจสอบเพื่อให้ความเชื่อมั่นอย่างเป็นทางการจากหน่วยงานภายนอก (เช่น CAC)

ระดับที่ 5 ขยายผลสู่ผู้ที่เกี่ยวข้อง (Extended)

มีการขยายผลการดำเนินนโยบายต่อต้านการทุจริตสู่ผู้ที่เกี่ยวข้องในห่วงโซ่อุปทาน และการเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับกรณีทุจริตที่เกิดขึ้น

เปิดเผยบ้างแต่ไม่เน้นนโยบายที่ชัดเจน


ไม่เปิดเผยหรือไม่เน้นนโยบาย

CG SCORE: การจัดอันดับบรรษัทภิบาล

คำอธิบายผลการประเมินแต่ละระดับ

ระดับคะแนน 5 (90-100) : ดีเลิศ 

ระดับคะแนน 4 (80-89) : ดีมาก 

ระดับคะแนน 3 (70-79) : ดี 

NR. : ไม่ปรากฏชื่อในรายงาน CGR

"Disclaimer: การเปิดเผย (ก) ผลสำรวจในเรื่องการกำกับดูแลกิจการ (Corporate Governance Report) ที่จัดทำโดยสมาคมส่งเสริมสถาบันกรรมการบริษัทไทย (IOD) และ (ข) ผลการประเมินดัชนีชี้วัดความคืบหน้าการป้องกันการมีส่วนเกี่ยวข้องกับการทุจริตคอร์รัปชัน (Anti-Corruption Progress Indicators) ที่จัดทำโดยสถาบันที่เกี่ยวข้อง ซึ่งมีการเปิดเผยโดยสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์นี้ เป็นการสำรวจและประเมินโดยสมาคมหรือสถาบันที่เกี่ยวข้องจากข้อมูลที่ได้รับจากบริษัทจดทะเบียนตามที่บริษัทจดทะเบียนได้ระบุใน (ก) แบบแสดงข้อมูลตามหลักเกณฑ์ Corporate Governance Report of Thai Listed Companies (CGR) ประจำปี และ (ข) แบบแสดงข้อมูลเพื่อการประเมิน Anti-Corruption ซึ่งได้อ้างอิงข้อมูลมาจากแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี (แบบ 56-1) รายงานประจำปี (แบบ 56-2) หรือในเอกสารและหรือรายงานอื่นที่เกี่ยวข้องของบริษัทจดทะเบียนนั้น แล้วแต่กรณี โดยเป็นการสำรวจและประเมินจากข้อมูลของบริษัทจดทะเบียนที่มีการเปิดเผยต่อสาธารณะ และเป็นข้อมูลที่ผู้ลงทุนทั่วไปสามารถเข้าถึงได้ และเป็นการดำเนินการตามนโยบายของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์

ทั้งนี้ ผลการสำรวจหรือผลการประเมินดังกล่าวเป็นการนำเสนอในมุมมองของ IOD หรือสถาบันที่เกี่ยวข้องซึ่งเป็นบุคคลภายนอก โดยมีได้เป็นการประเมินการปฏิบัติตามของบริษัทย่อยในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และมีได้ใช้ข้อมูลภายในเพื่อการประเมินแต่อย่างใด

เนื่องจากผลสำรวจหรือผลการประเมินดังกล่าวเป็นเพียงผลสำรวจหรือผลการประเมิน ณ วันที่ปรากฏในผลสำรวจหรือผลการประเมินเท่านั้น ดังนั้น ผลสำรวจหรือผลการประเมินจึงอาจเปลี่ยนแปลงได้ภายหลังวันดังกล่าว หรือเมื่อข้อมูลที่เกี่ยวข้องมีการเปลี่ยนแปลง ทั้งนี้ บริษัทหลักทรัพย์ [] มิได้ยืนยัน ตรวจสอบ หรือรับรองความถูกต้องครบถ้วนของผลสำรวจหรือผลการประเมินดังกล่าวแต่อย่างใด"

